

Die Zukunft des Bauens mitgestalten!

**Als spezialisierte Personalberatung für den Bausektor
suchen wir SIE als Projektleiter (m/w/d) Verkauf
Bereich: Revitalisierung**

Haben Sie Interesse bei einem der besten Arbeitgeber der Baubranche zu arbeiten? Hier eine interessante Option für Sie: Unser Mandant hat den schlüsselfertigen Gewerbebau revolutioniert und ist durch einfache Strukturen und Prozesse seit Jahrzehnten erfolgreich tätig. Ob Bürogebäude, Industriehallen, Parkhäuser oder Logistikzentren - die Überschrift lautet: Bauen mit System. Mit 40 Standorten in Europa, 7 Werken und zwei Systemzentren verfügt das Unternehmen über eine große Flexibilität wenn es um wirtschaftliches Bauen in kürzester Zeit geht.

Der Firmengeist des Unternehmens:

Sie treffen auf eine Kultur des Vertrauens

Ein hohes Verantwortungsbewusstsein der Mitarbeiter ist einer der maßgeblichen Eckpfeiler der Unternehmenskultur

Selbstständiges und engagiertes Arbeiten wird GROSS geschrieben

Die Mitarbeiter sollen kreativ werden, weiterdenken und mitgestalten

Übergreifendes ZUSAMMEN - ARBEITEN wird hier gelebt

Ihren Platz finden Sie in der Region Düsseldorf



Ihre AUFGABEN als Projektleiter (m/w/d) Verkauf:

In Ihrer Region Rhein-Ruhr analysieren Sie den Markt bezogen auf mögliche Revitalisierungsprojekte seitens der Industrie, der öffentlichen Hand, Immobiliengesellschaften und anderen Zielgruppen

Durch Ihre Kommunikationsstärke begeistern Sie schon am Telefon hochkarätige Entscheidungsträger im Rahmen der Geschäftsanbahnung

Bei bereits bestehenden Gewerbebauten haben Sie einen geschulten Blick in Hinblick auf zu leistende Investitionen. Sie ermitteln den Bedarf.

Ihre Fachkompetenz ist die beste Basis um nun ein individuelles Konzept zu erstellen, das in einem Angebot mündet

Neben Ihrem Rund-um-Blick ist auch Ihr Überblick in Sachen, Technik, Kosten- und Preisermittlung gefragt

Sie sind geübt darin, die Abwicklung und Steuerung von Planungsaufträgen abzubilden

Verträge über GU-Leistungen können Sie gestalten, verhandeln und auch zum Abschluss bringen

Das Projekt ist nun beendet, nicht aber die Beziehung zu Ihrem Kunden – das Stichwort heißt: Kundenbindung und Aftersales-Service



Was zeichnet SIE aus?

Sie sind überdurchschnittlich kommunikativ und in der Lage auf höherer Ebene zu akquirieren, zu verhandeln und zu überzeugen

Sie verfügen über einen bautechnischen Hintergrund oder über genügend Erfahrung in der Baubranche (Studium nicht zwingend erforderlich)

Mehrere Jahre Berufserfahrung in der Projektleitung oder Entwicklung schlüsselfertiger Büro- und/oder Gewerbeimmobilien machen Sie zu einem kompetenten Ansprechpartner

Daraus resultiert auch Ihre Gespür für Kundenbedürfnisse und Marktchancen

Gerne arbeiten Sie eigenverantwortlich mit dem nötigen Verantwortungsbewusstsein und können mit viel Freiraum umgehen

Sie sind hoch motiviert, denn Ihre Qualitäten sind bei einem Top-Arbeitgeber gefragt

Idealerweise verfügen Sie über ein gutes Netzwerk, spüren interessante Projekte auf und sind gleichzeitig kreativer Kopf, wenn es um die Entwicklung von Lösungen geht

Hier könnten Sie Ihre Erfahrungen gesammelt haben: in der Bauwirtschaft, in einem Architekturbüro, bei einem Projektentwickler, bei einem Immobilienbestandshalter, bei einem Bauträger, bei einem Makler oder in ähnlichen Marktsegmenten

Zusammenfassend verstehen Sie sich als Macher, Kommunikator, Überzeuger und Umsetzer

Das Angebot für Sie:

Sie können Ihren Arbeitsbereich eigenständig gestalten und finden Möglichkeiten zur persönlichen Entfaltung

Spaß an der Arbeit wird GROSS geschrieben

Sie treffen auf hilfsbereite und aufgeschlossene Kollegen mit Teamgeist

Abwechslung: Vom Bürogebäude bis hin zum Logistikzentrum - die Projekte sind vielfältig und technisch herausfordernd

Ihr vorhandenes Wissen erhält durch Weiterbildungen/Schulungen noch einen Feinschliff

Schnelle Entscheidungswege vereinfachen Ihren Arbeitsalltag

Im Bereich Soziales finden Sie Lösungen zur Kinderbetreuung, zum Thema Gesundheit und auch Veranstaltungen und Events, die das Miteinander fördern

Die Arbeitswelt des Unternehmens verstehen! Hier hilft Ihnen das strukturierte Onboarding-Programm

Nicht zu vergessen wartet auf Sie ein attraktives Gesamtpaket aus Vergütungs- und Arbeitszeitmodellen

Sie partizipieren spürbar am Unternehmenserfolg und können sich sogar als Mitarbeiter am Unternehmen beteiligen

Gehen Sie neue Wege! Ihre Bewerbungsunterlagen mit Zeugnissen senden Sie uns bitte online. Gerne beantworten wir Ihre Fragen auch vorab telefonisch.

ULRIKE KOSSMANN – ATTRACTING TALENT

Mail: info@attractingtalent.de – 0 171 – 717 28 28

Nicht vergessen: Nennen Sie Ihren möglichen Eintrittstermin und Ihre Gehaltsvorstellung.

Wir freuen uns über Ihre Kontaktaufnahme!